

Jornada técnica

Vender en Francia

Febrero

20

Horario: 11:00 a 14:00 h

Lugar: Cámara Comercio de Huesca
Santo Ángel de la Guarda, 7
22005 Huesca

Asistencia gratuita previa inscripción

Descripción y objetivo

Francia es un mercado natural para las empresas españolas dada su cercanía geográfica y similitud cultural, manteniendo ambos países una relación muy estrecha.

En materia económica, Francia es el primer socio comercial de España, nuestro cliente número uno y nuestro segundo proveedor.

Durante la sesión, se tratará de ver qué sectores de actividad muestran mayores oportunidades de negocio para las empresas españolas, cuáles son las fórmulas de venta más recomendables haciendo hincapié en la figura del agente comercial.

Ponente

Florian Vinson

Consultor - Dpto. de Estudios e Implantaciones.
Cámara Franco-Española de Comercio e Industria.

Programa

> 11:00 h

Recepción

> 11:10 h

Apertura

Juan Carlos Trillo - Wenceslao Gracia

*Representantes de la Delegación en Aragón de la
Cámara Franco-Española de Comercio e Industria.*

> 11:20 h

Fórmulas para vender en Francia: foco en la figura del agente comercial.

Cuestiones prácticas a tener en cuenta en la contratación y relación con un agente comercial francés.

Florian Vinson

Cámara Franco-Española de Comercio e Industria.

> 12:00 h

Coloquio y clausura

> 12:10 h

Entrevistas individuales a petición del interesado

Reuniones de 20 minutos de duración que se asignarán por riguroso orden de solicitud.

*Puede solicitar una entrevista contactando con
Pilar Gracia, pgracia@camarahuesca.com*

Inscripciones



www.camarahuesca.com/cursos

Referencia 1027